

ZADANIE 1.

W parach stwórzcie definicję negocjacji.
In pairs, work out a short definition of negotiations.

Negotiations are _____

ZADANIE 2.

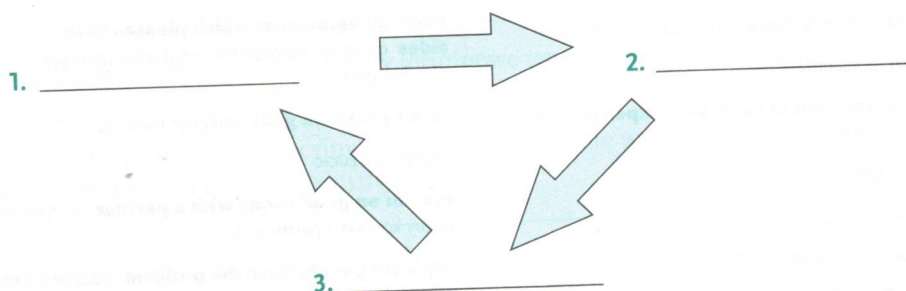
Odpowiedz na podane pytania.
Answer the questions.

- What things are important to prepare before negotiations?
- How can negotiations be more successful?
- In what ways can you reduce conflict in negotiations?

ZADANIE 3.

Proces negocjacji składa się z trzech części. Wpisz wyrażenia w odpowiednie miejsca diagramu.
The process of negotiation consists of three stages. Put the expressions in the correct places.

concluding the negotiation • main negotiation • starting the negotiation

**ZADANIE 4.**

Przetłumacz na język angielski podane zwroty i wyrażenia oraz określ, do których etapów negocjacji się odnoszą.
Translate into English and decide which part of the negotiation process each point refers to.

- podpisać kontrakt handlowy - _____
- dalsza współpraca z partnerem - _____
- zastosować techniki psychologiczne - _____
- rozmowa wstępna - _____

e) efekt pierwszego

f) myślenie twórcze

g) ustępstwo na

h) zgoda na pod

ZADANIE 5.

Co powinniśmy
 w odpowiedni
*What should a
 categories.*

be sarcastic

ZADANIE 6.

Wpisz wyrażenie
 polski.
Put the terms

we look forward
 you the opport
 we are afraid w
 clarify our p
 we want to
 think about the
 we would like
 seems acce

Welcoming

First meeting

- e) efekt pierwszego wrażenia - _____ - _____
- f) myślenie twórcze - _____ - _____
- g) ustępstwo na rzecz partnera - _____ - _____
- h) zgoda na podpisanie kontraktu - _____ - _____

ZADANIE 5.

Co powinniśmy robić, a czego unikać podczas negocjacji? Wpisz odpowiedzi w odpowiednie miejsca tabeli.

What should and shouldn't we do during negotiations? Put the terms into the appropriate categories.

be sarcastic • listen • find common ground • blame • criticise • summarise • ask questions

DO	DON'T

ZADANIE 6.

Wpisz wyrażenia w odpowiednie miejsca w tabeli, a następnie przetłumacz je na język polski.

Put the terms into the appropriate categories and translate into Polish.

we look forward to a successful partnership • I agree • we would like to finish there and give you the opportunity to reply to this • we think we should look at the points we agree on • we are afraid we can't • it's a pity we couldn't reach an agreement this time • we want to clarify our position • it would be better if we looked for an independent arbitrator • we want to develop a good relationship • welcome to • we have to decide • let's think about the issue of... • I would like begin with a few words about our expectations • we would like to reach an agreement on • we agree that, we could offer you... • that seems acceptable • we should focus on the positive aspects... • let us explain our position... • unfortunately, the next step is...

Welcoming		
First meeting		

State your aims		
State shared aims		
Hand over		
Make concessions		
Accepting		
Deal with conflicts		
Reject		
Conclude the negotiation		
Break off negotiations		

ZADANIE 1.

Dopasuj do
Match the En

Ha:
Sof
Par

ZADANIE 2.

Dopasuj wy:
Categorize th

to strive for a
concession
to adapt to a p
in a friendly wa
people from
to make a lot
own exp

[illegible]