

11

Negocjacje
Negotiations

KEY TERMS – WAŻNE POJĘCIA

accept akceptować**adapt to a partner** przystosować się do partnera**agreement** zgoda**aim** cel**ask questions** zadawać pytania**attack** atakować**begin/start negotiations** rozpocząć negocjacje**blame** obwiniać**break off negotiations** zerwać negocjacje**conclude negotiations** zakończyć negocjacje**confirm** potwierdzać**compromise even at one's own expense** ustąpić nawet swoim kosztem**conflict** spór**creative** twórczy**criticise** krytykować**deal with conflict** rozwiązać konflikt**demand greater concessions from a partner than your own** wymagać od partnera większych ustępstw niż własne**demonstrate negative feelings towards a partner** okazać partnerowi negatywne uczucia**explain** wyjaśniać**find common ground** znaleźć wspólny język**first impression effect** efekt pierwszego wrażenia**force your own will on a partner** narzucać partnerowi swoją wolę**hand over** przekazać**introductory conversation** rozmowa wstępna**lack of objections** brak sprzeciwu**listen** słuchać**main negotiations** właściwe negocjacje**make a concession** ustępować**make a lot of proposals** składać wiele ofert**make many proposals of solutions** złożyć wiele propozycji, aby znaleźć rozwiązanie**prepare negotiations** przygotować negocjacje**psychological techniques** techniki psychologiczne**reach an agreement which pleases both****sides** osiągnąć porozumienie satysfakcjonujące dla obu stron**reach your own goal** osiągnąć swój cel**reject** odrzucić**remain on good terms with a partner** utrzymywać dobry kontakt z partnerem**separate people from the problem** oddzielać ludzi od problemu**sign a contract** podpisać kontrakt**suggest dishonesty** sugerować nieuczciwość**summarise** podsumować**state** oznajmiać**strive towards a compromise** dążyć do kompromisu**treat a partner in a friendly way** traktować partnera po przyjacielsku**treat a partner with respect** traktować partnera z szacunkiem**use threatening remarks** używać groźb**welcome** powitać